

PERSONNALITÉ

PRISES DE PAROLE EN ANGLAIS

EXECUTIVE COMMUNICATION SKILLS



PRISES DE PAROLE EN ANGLAIS

EXECUTIVE COMMUNICATION SKILLS

Because your audience demands that you are approachable and effective in public speaking, this professional training will bring out the best in you.

OBJECTIFS

- > To capture and to retain the attention of the audience
- > By building a strong communication bridge
- > By delivering a clear, concise and targeted message
- > By matching words with posture and voice

PARTICIPANTS

- > Executives with public speaking in English issues

TRAINERS

- > Comedian,
- > Journalist

SKILLS DEVELOPMENT

- > Self-confidence
- > Conviction and impact

PREREQUISITES

- > Regular practice of English in a professional context

DURATION

- > 2 days



PROGRAMME

DAY 1

• PRESENT YOURSELF

- > Self awareness : how to optimise your image by using communication techniques
- > The OASIS approach
- > The right way to get the audience's attention
- > The first 2 minutes : Ice breaking & Hook

• THE SPEAKER'S GESTURES

- > Positive and negative gestures in front of an audience: body language
- > Cultural codes, pitfalls to avoid
- > Visual parasites that obscure the message
- > The picture of confidence : the message sent and the message received

DAY 2

• PREPARING AN AMUSING SPEECH

- > The FOFIR approach : Fact - Opinion - Feeling - Intended action - Ramification
- > Prioritising and ordering arguments to get to the point
- > Short and precise

• USING NOTE CARDS

- > Key words to recall ideas
- > How to put together your personal aids

• PREPARING A PROFESSIONAL SPEECH

- > 4 kinds of speeches
- > Structuring the arguments (CDI : conclusion - development - introduction)

• USING VISUALS AIDS

- > Preparing PowerPoint presentations
- > Synthesising ideas or highlighting them

• MAKING A PROFESSIONAL PRESENTATION TO THE GROUP

- > Five minutes to convince
- > Using note cards and visual aids
- > Applying communication tools

• DISCUSSION AND DEBATE: THE GOLDEN RULES

- > Typology of troublemakers
- > Tools to avoid being put off balance
- > The art of a persuasive response

• ORAL EXPRESSION: ADDING HIGHLIGHTS TO A PRESENTATION

- > Enhancing your elocution
- > Re-punctuation : mastering your intention and delivering it with your own personal style
- > Breaking up monotony - Emphasising key words ...

• OCCUPYING SPACE

- > Synthesis of the first knowledges
- > Occupying space to establish your presence, with or without aids (powerpoint, Keynote, Paper board...)
- > How to adjust to the public environment
- > Avoiding emotional overtones

MULTI-COMPANY GROUP SESSIONS 2023

(92100-Boulogne Billancourt - France)

Monday 12th & Tuesday 13th of June
(9 am - 6 pm)

Monday 20th & Tuesday 21st of November
(9 am - 6 pm)

PRICE and ORGANIZATION

MULTI COMPANY GROUP:

6 participants maximum

3 000 € HT per trainee
(including lunches)

SINGLE COMPANY, GROUP OR INDIVIDUAL, REMOTE SESSIONS :

Consult us

@ info@personnalite.fr

33 (0)1 46 05 44 66

TAKE AWAY

Individual videos
and pedagogical cards

LE MEDIA ACTING®

MÉTHODE PÉDAGOGIQUE DÉPOSÉE



Le Media-acting® est la méthode exclusive de Personnalité, qui structure l'animation de toutes nos formations.

Fruit de la recherche universitaire, **elle place le participant au cœur du processus pédagogique**, le conduisant sur le chemin de **l'excellence relationnelle**.

Il devient acteur de sa progression par les multiples mises en situation qu'il réalise, **sous l'œil de la caméra**.

L'action enregistrée est systématiquement débriefée par nos formateurs-experts, issus d'univers professionnels décalés.

Cette méthode du « **learning by doing** » (80% de pratique pour 20% de théorie) peut être déclinée en 7 langues différentes : français, anglais, allemand, italien, espagnol, russe ou arabe.



NOS EXPERTS MULTICULTURELS

déploiement de nos formations en 7 langues différentes

ILS SONT AUJOURD'HUI AU NOMBRE DE 45.

45 personnalités expertes dans des domaines d'activité aussi pointus que variés, des univers aux antipodes du quotidien de nos participants.

Ils sont journalistes, comédiens, coachs vocaux, anciens négociateurs du GIGN, boxeurs, pilotes de ligne ou encore préparateurs de sportifs de haut niveau...

Leur mission ? Élargir un territoire, bousculer des habitudes, faire apprendre d'une expérience professionnelle différente : la leur.

Les meilleurs outils issus de leur univers professionnel seront mis à la disposition des participants, qui les utiliseront lors de prises de parole stratégiques, de négociations à fort enjeu, d'affirmation de leur leadership, de management de la performance collective...

Et parce que la crédibilité de nos formateurs repose sur leur expertise unique, tous poursuivent en parallèle leur activité professionnelle.

Une expérience sur-mesure, sur le ring, sur la scène ou en studio TV, sous l'œil de la caméra, qui permet à chacun d'exprimer sa vraie personnalité : la seule clé pour bien communiquer.



ILS NOUS FONT CONFIANCE

EDF	OBERTHUR
ENEDIS	ODDO BHF
EPSF	OGF
ARMATEURS DE FRANCE	OPEN GROUPE
ASSYSTEM	CHAMBRE DES NOTAIRES DE PARIS
AXA BANQUE	PSA
BMW GROUP	PUBLICIS
BPCE	RENAULT
BSH GROUP	SAFRAN
CANAL +	SCALIAN
CEPTON	SCIACI
CITEO	St HONORÉ
CNOSF	SERVIER
COFACE	SOCIETE DU GRAND PARIS
CONTENT SQUARE	SUPERGRID
CREDIT AGRICOLE	TAKEDA
DASSAULT SYSTEMES	TARKETT
DENTSU	
DHL	
DLL	
DOMINO'S PIZZA	
KPMG FONDATION	
INSP	
INSTITUT NATIONAL DU CANCER	
INTERSPORT	
IRSN	
LA POSTE	
LVMH	
MAIF	
MATMUT	
MGEN	
MICROPOLe	
QUADIENT	
NEXITY	
NINTENDO	
NRJ GROUP	

www.personnalite.fr

86 RUE DU DÔME

92100 BOULOGNE-BILLANCOURT



Qualiopi
processus certifié

RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

La certification qualité a été délivrée au
titre de la catégorie d'action suivante :
ACTIONS DE FORMATION